

Ihr Fahrplan

(in unserer Zusammenarbeit)

1. Termin

- Vorstellung des VersicherungsTeams Siekmann & Partner
- Ihr Nutzen aus unserer Dienstleistung

2. Termin

- Ihre Wünsche und Ziele
- Was haben Sie bisher für Ihre Wünsche und Ziele getan?

Auswertung der Analyse mit Konzepterstellung

3. Termin

- Konzeptvorstellung – Präsentation unserer Auswertung
- Ihren Nutzen aus unserer Dienstleistung erkennen

Bei 100% Zufriedenheit

Sofortige Nutzenbeantragung
Honorarvereinbarung besprechen

4. Termin

Abschluss-Besprechung

5. Termin

Service-Termine